

“

Ποτέ δεν σκέφτομαι
το μέλλον.
Έρχεται αρκετά
σύντομα.

ALBERT EINSTEIN

”

ΚΑΝΟΝΙΣΜΟΣ
ΠΩΛΗΣΕΩΝ

2026

ΠΡΟΟΙΜΙΟ

Ο παρών Κανονισμός Πωλήσεων ισχύει από 01/02/2026 έως 31/01/2027 και καταργεί κάθε προηγούμενο. Έχει την έγκριση του Διοικητικού Συμβουλίου της εταιρείας και την υποστήριξη – επιμέλεια της Διεύθυνσης Πωλήσεων.

Αποτελεί αναπόσπαστο τμήμα της σύμβασης συνεργασίας κάθε Ασφαλιστικού Διαμεσολαβητή του δικτύου της Wise Daedalus.

Οι αμοιβές που προκύπτουν από τον παρών Κανονισμό Πωλήσεων, αποδίδονται στον Συνεργάτη από την Wise Daedalus.

Η Wise Daedalus διατηρεί το δικαίωμα της τροποποίησης του παρόντος Κανονισμού, εν μέρει ή στο σύνολό του και να ενημερώνει σχετικά το δίκτυο συνεργατών της.

Πίνακας περιεχομένων

Εισαγωγή	3
Α. Τι Πιστεύουμε	3
Β. Πως Σκεφτόμαστε	4
Γ. Τρόποι Ανάπτυξης – Δίκτυα Διανομής Ασφαλιστικών Εργασιών	5
ΚΑΝΟΝΙΣΜΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ	6
BONUS ΝΕΑΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΛΑΔΟΥ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΩΝ	6
BONUS ΝΕΑΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ ΠΛΗΝ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ	7
Ειδικές Σημειώσεις που αφορούν στον Κανονισμό Πωλήσεων Γενικών Ασφαλίσεων	8
BONUS ΑΥΞΗΣΗΣ ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΟΥ ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ ΚΑΙ ΥΓΕΙΑΣ	9
ΣΥΣΤΗΜΑ ΣΤΗΡΙΞΗΣ ΚΑΙ ΕΝΤΑΞΗΣ ΝΕΩΝ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ	10
Όροι και Προϋποθέσεις	12
Ειδικές Σημειώσεις που αφορούν στον Κανονισμό Πωλήσεων Κλάδου Ζωής και Υγείας .	13
BONUS ΣΥΣΤΑΣΗΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΗ.....	14
BONUS TOP OF THE TABLE WISE DAEDALUS	15
Ειδικές σημειώσεις που αφορούν το Bonus “TOP OF THE TABLE”	16

Εισαγωγή

Στη **Wise Daedalus Insurance Agents**, είμαστε κάτι περισσότερο από μια ασφαλιστική ομάδα· είμαστε ένας στρατηγικός συνεργάτης που φέρνει φρέσκια σκέψη, βάθος εμπειρίας και ξεκάθαρο όραμα. Με περισσότερα από **30 χρόνια συλλογικής τεχνογνωσίας**, τα μέλη μας προέρχονται από ηγετικές θέσεις σε κορυφαίες ασφαλιστικές εταιρείες και διεθνείς οργανισμούς διαχείρισης κινδύνων.

Η προσέγγισή μας είναι **ευέλικτη, καινοτόμα και προσαρμοσμένη** στις απαιτήσεις του σύγχρονου περιβάλλοντος. Σχεδιάζουμε έξυπνες ασφαλιστικές λύσεις για επιχειρηματικές οικογένειες, εταιρικά σχήματα και οργανισμούς με πολύπλοκες ανάγκες. Αντιμετωπίζουμε την κάθε πρόκληση δημιουργικά, με στόχο τη **βελτιστοποίηση της κάλυψης και τη μείωση του κόστους**, χωρίς συμβιβασμούς στην ποιότητα της προστασίας.

Στον πυρήνα μας βρίσκονται η **ηθική και η ακεραιότητα**. Οι σχέσεις μας με τους πελάτες χτίζονται πάνω στην **εμπιστοσύνη, τη διαφάνεια και τον επαγγελματισμό**. Πιστεύουμε στη διαρκή επικοινωνία και την προσωπική φροντίδα, ώστε κάθε πελάτης να αισθάνεται **πλήρως ενημερωμένος, ασφαλής και ουσιαστικά υποστηριζόμενος**.

Αν και παρακολουθούμε στενά τις εξελίξεις της αγοράς και προσαρμοζόμαστε γρήγορα, η **προσωπική προσέγγιση παραμένει αναλλοίωτη**. Οι πελάτες μας έχουν **άμεση επαφή με τα ηγετικά μας στελέχη**, εξασφαλίζοντας συνεχή καθοδήγηση και ουσιαστική ανταπόκριση στις ανάγκες τους. Ο στόχος μας είναι ξεκάθαρος: **να συμβάλουμε στη μακροχρόνια επιτυχία και ασφάλεια όσων μας εμπιστεύονται**.

A. Τι Πιστεύουμε

Στη **Wise Daedalus Insurance Agents**, οι αξίες μας δεν είναι απλώς λέξεις. Είναι ο θεμέλιος λίθος κάθε απόφασης, κάθε συνεργασίας και κάθε επαγγελματικής μας επιλογής. Πιστεύουμε ότι η πραγματική επιτυχία δεν καθορίζεται μόνο από αριθμούς και αποτελέσματα, αλλά από τις **αρχές που μας καθοδηγούν** ως επαγγελματίες και ως άνθρωποι.

Διαφάνεια με ουσία

Η εμπιστοσύνη χτίζεται με ξεκάθαρες σχέσεις. Για εμάς, η διαφάνεια δεν είναι απλώς η παροχή πληροφοριών, είναι η ενεργή δέσμευση να ενημερώνουμε, να εξηγούμε και να συνεργαζόμαστε με τους πελάτες μας σε κάθε στάδιο. Δεν υπάρχουν “ψιλά γράμματα”, μόνο ανοιχτή και έντιμη επικοινωνία.

Αδιαπραγμάτευτη Ποιότητα

Στην Wise Daedalus, η ποιότητα δεν αποτελεί επιλογή, αλλά **δέσμευση**. Δεν δεχόμαστε μέτριες λύσεις ούτε πρόχειρους συμβιβασμούς. Επιλέγουμε προσεκτικά συνεργάτες, σχεδιάζουμε ασφαλιστικά προγράμματα υψηλής αξίας και φροντίζουμε κάθε πρόταση να ενισχύει ουσιαστικά τη λειτουργία και τη μακροχρόνια βιωσιμότητα των πελατών μας.

Εξέλιξη χωρίς όρια

Η στασιμότητα δεν έχει θέση στη φιλοσοφία μας. Ο μεγαλύτερος ανταγωνιστής μας είναι η χθεσινή μας εκδοχή. Επενδύουμε διαρκώς στη **μάθηση, την τεχνολογία και την καινοτομία**, γιατί γνωρίζουμε ότι οι ανάγκες των πελατών εξελίσσονται, και εμείς μαζί τους.

Κοινωνική Συνείδηση

Πιστεύουμε ότι κάθε επιχείρηση οφείλει να λειτουργεί με **υπευθυνότητα απέναντι στην κοινωνία και το περιβάλλον**. Ενσωματώνουμε την αειφορία και τη δεοντολογία στον τρόπο λειτουργίας μας, προσφέροντας λύσεις που είναι όχι μόνο αποτελεσματικές, αλλά και κοινωνικά υπεύθυνες, γιατί φροντίδα σημαίνει και μέριμνα για τις επόμενες γενιές.

B. Πως Σκεφτόμαστε

Στη **Wise Daedalus Insurance Agents**, η προσέγγισή μας απέναντι στον κίνδυνο είναι **ολιστική, ευφυής και στρατηγική**. Γνωρίζουμε ότι ο κόσμος της ασφάλισης είναι γεμάτος αβεβαιότητες και πολύπλοκες προκλήσεις. Ο ρόλος μας δεν είναι απλώς να παρέχουμε κάλυψη, είναι να **προλαμβάνουμε, να προσαρμόζουμε και να προστατεύουμε**.

Δεν ρισκάρουμε — Διαχειριζόμαστε

Για εμάς, η διαχείριση κινδύνου δεν βασίζεται σε υποθέσεις αλλά σε **δομημένη σκέψη και αναλυτική μεθοδολογία**. Ρωτάμε τα σωστά ερωτήματα:

Τι μπορεί να πάει στραβά;

Πώς το προλαμβάνουμε;

Τι θα χρειαστεί για να επανέλθουμε, αν συμβεί;

Με στόχο να **προβλέψουμε τα απρόβλεπτα**, σχεδιάζουμε προληπτικές στρατηγικές που εξασφαλίζουν τη συνέχεια και την ανθεκτικότητα των πελατών μας σε κάθε πιθανό σενάριο.

Το παρελθόν δεν εγγυάται το μέλλον

Σε αντίθεση με την παγιωμένη αντίληψη ότι «ό,τι λειτούργησε χθες θα λειτουργήσει και αύριο», εμείς πιστεύουμε στην **προσαρμοστικότητα**. Κάθε κατάσταση απαιτεί φρέσκια ματιά και κάθε πελάτης αξίζει λύσεις κομμένες και ραμμένες στα μέτρα του. Δεν υιοθετούμε “έτοιμες συνταγές”, αλλά επενδύουμε στην **εξατομικευμένη ανάλυση και τη δημιουργία καινοτόμων λύσεων**, ανάλογα με τις μοναδικές συνθήκες του κάθε οργανισμού.

Η εμπειρία μας καθοδηγεί, αλλά η λογική μας προστατεύει

Η πολυετής εμπειρία μας στον ασφαλιστικό και χρηματοοικονομικό χώρο είναι ανεκτίμητη. Ωστόσο, γνωρίζουμε καλά ότι **τα νούμερα δεν λένε πάντα όλη την αλήθεια**. Η κρίση, η διαίσθηση και η κοινή λογική είναι αναπόσπαστο μέρος της διαδικασίας λήψης αποφάσεων. Είναι αυτά που μας επιτρέπουν να διακρίνουμε τους αόρατους κινδύνους και να ανταποκρινόμαστε με ευελιξία και ακρίβεια.

Κάθε πελάτης, μια νέα αποστολή

Για εμάς, κάθε νέα συνεργασία είναι **μια δέσμευση ευθύνης**. Αναλαμβάνουμε με σοβαρότητα και πάθος την αποστολή να προστατεύσουμε ό,τι έχετε χτίσει και να συμβάλουμε στην περαιτέρω ανάπτυξη της επιχείρησής σας. Στόχος μας δεν είναι απλώς να διαχειριστούμε ρίσκα, αλλά να ενισχύσουμε τη **μακροχρόνια ανθεκτικότητα και προοπτική** της επιχείρησής σας.

Γ. Τρόποι Ανάπτυξης – Δίκτυα Διανομής Ασφαλιστικών Εργασιών

Το δίκτυο της **Wise Daedalus** αναπτύσσεται λειτουργώντας μέσα από τέσσερα μοντέλα ανάπτυξης συνεργασίας με Ασφαλιστικούς Διαμεσολαβητές:

- μέσω του δικτύου **αποκλειστικών συνεργατών** μας που δραστηριοποιείται πανελλαδικά μένοντας πιστοί στην εταιρική μας ταυτότητα,
- μέσω του δικτύου **ανεξάρτητων συνεργατών**, το οποίο **συνδέεται έμμεσα** με τις συνεργαζόμενες ασφαλιστικές επιχειρήσεις, δραστηριοποιείται σε ιδιωτικό χώρο και δεν δεσμεύεται με αποκλειστική συνεργασία,
- μέσω του δικτύου **ανεξάρτητων συνεργατών**, το οποίο **συμβάλλεται** με συνεργαζόμενες ασφαλιστικές επιχειρήσεις που επιλέγουν. Σε αυτή την περίπτωση ο Συνεργάτης λειτουργεί απευθείας με την εκάστοτε Ασφαλιστική Επιχείρηση, αμείβεται με προμήθειες που του αποδίδονται από αυτή και απολαμβάνει τα προνόμια του Κανονισμού Πωλήσεων τόσο Γενικών Ασφαλίσεων, όσο και Κλάδου Ζωής & Υγείας, έχει όμως επιπλέον τη δυνατότητα να αξιοποιεί παράλληλα και τις υπηρεσίες της **Wise Daedalus**,
- μέσω του δικτύου **Franchise**, το οποίο επίσης κάνει χρήση της εταιρικής μας ταυτότητας δεδομένης της αποκλειστικής συνεργασίας με το δίκτυο της **Wise Daedalus**, δραστηριοποιείται όμως σε ιδιωτικό χώρο

ΚΑΝΟΝΙΣΜΟΣ ΠΩΛΗΣΕΩΝ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΙΣΕΩΝ

BONUS ΝΕΑΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΚΛΑΔΟΥ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΩΝ

Το Bonus νέας παραγωγής Κλάδου Αυτοκινήτων αφορά στην **νέα ενεργή παραγωγή εισπραγμένων καθαρών ασφαλιστρών** του Συνεργάτη κατά το τρέχον ημερολογιακό Έτος.

Για την καταβολή του Bonus ο Συνεργάτης οφείλει να υποβάλει **minimum** νέα ετήσια παραγωγή (σε καθαρά εισπραχθέντα ασφάλιστρα), όπως παρακάτω:

Νέα Παραγωγή (εισπραγμένα καθαρά ασφάλιστρα)	Bonus
40.000€ - 60.000€	700€ + Laptop 14"
60.001€ - 80.000€	1.000€ + Laptop 14"
80.001€ - 100.000€	1.500€ + Laptop 15,6"
100.001€ - 120.000€	2.500€ + Laptop 15,6"
120.001€ και άνω	4.000€ + Laptop 15,6"

Η εκκαθάριση του Bonus γίνεται σε ετήσια βάση και η απόδοσή του στο κλείσιμο του οικονομικού έτους. Στο Bonus συμμετέχουν κατά ποσοστό 100% και αθροιστικά, η νέα παραγωγή (σε εισπραχθέντα καθαρά ασφάλιστρα) μείον τις ακυρώσεις, στις κάτωθι εταιρείες:



Σημ. Τα laptop που δίνονται αφορούν μοντέλα με επεξεργαστή i5, ram 8gb, hd 256gb ssd. Τα μοντέλα με οθόνη 14" είναι αξίας 499€ ενώ τα μοντέλα με οθόνη 15,6" είναι αξίας 599€.

BONUS ΝΕΑΣ ΠΑΡΑΓΩΓΗΣ ΓΕΝΙΚΩΝ ΑΣΦΑΛΕΙΩΝ ΠΛΗΝ ΑΥΤΟΚΙΝΗΤΟΥ

Το Bonus νέας παραγωγής Γενικών Ασφαλίσεων πλην αυτοκινήτου αφορά στην **νέα παραγωγή εισπραχθέντων καθαρών ασφαλιστρών** του Συνεργάτη σε γενικές ασφαλίσσεις πλην αυτοκινήτου, κατά το τρέχον ημερολογιακό Έτος.

Για την καταβολή του Bonus ο Συνεργάτης οφείλει να υποβάλει **minimum** νέα ετήσια παραγωγή (σε καθαρά εισπραχθέντα ασφάλιστρα), όπως παρακάτω:

Νέα Παραγωγή	Bonus
10.000€ - 15.000€	300€ + Laptop 14"
15.001€ - 30.000€	500€ + Laptop 14"
30.001€ και άνω	700€ + Laptop 15,6"

Η εκκαθάριση του Bonus γίνεται σε ετήσια βάση και η απόδοσή του με το κλείσιμο του οικονομικού Έτους. Στο Bonus συμμετέχουν κατά ποσοστό 100% και αθροιστικά, η νέα παραγωγή (σε εισπραχθέντα καθαρά ασφάλιστρα) στις κάτωθι εταιρείες:



Σημ: από την νέα παραγωγή εξαιρούνται τα συμβόλαια Fronting και τα συμβόλαια Ελεύθερης Τιμολόγησης.

Σημ. Τα laptop που δίνονται αφορούν μοντέλα με επεξεργαστή i5, ram 8gb, hd 256gb ssd. Τα μοντέλα με οθόνη 14" είναι αξίας 499€ ενώ τα μοντέλα με οθόνη 15,6" είναι αξίας 599€.



Ειδικές Σημειώσεις που αφορούν στον Κανονισμό Πωλήσεων Γενικών Ασφαλίσεων

1. Για τη συμμετοχή στον παρόντα Κανονισμό Πωλήσεων λαμβάνεται υπόψη το χαρτοφυλάκιο Γενικών Ασφαλίσεων που διατηρεί ο Συνεργάτης **σε όλες τις εταιρίες, εξαιρουμένου του συνόλου της παραγωγής που διατηρεί σε απευθείας συνεργασίες μέσω της Wise Daedalus.**
2. Στο χαρτοφυλάκιο προσμετρώνται ειδικοί κίνδυνοι ή ειδικά τιμολογημένοι κίνδυνοι για τους οποίους έχει συμφωνηθεί ειδική προμήθεια, **αλλά δεν υπολογίζονται επί αυτών οι αμοιβές που προβλέπονται από τον παρόντα Κανονισμό Πωλήσεων.**
3. Στο χαρτοφυλάκιο **δεν** προσμετρώνται ειδικές χρήσεις και στόλοι οχημάτων κλάδου αυτοκινήτου (ΦΔΧ, ΤΙΡ, ΤΑΞΙ, ΛΕΩΦΟΡΕΙΑ & ΕΝΟΙΚΙΑΖΟΜΕΝΑ).
4. Ο Συνεργάτης που διαθέτει απευθείας συμβάσεις και με άλλες ασφαλιστικές εταιρίες δια μέσου της Wise Daedalus, όπου αναλύονται οι αμοιβές του κατά κλάδο επί καθαρών εγγεγραμμένων και εξοφληθέντων ασφαλιστρών και του αποδίδονται απευθείας από αυτές, (ενώ παράλληλα συμμετέχει και στους Κανονισμούς Πωλήσεων τους), **δεν επιδοτείται για αυτή την παραγωγή από τον παρόντα Κανονισμό.**
5. Οι αμοιβές του Κανονισμού Πωλήσεων υπολογίζονται και αποδίδονται επί εξοφληθέντων καθαρών ασφαλιστρών - κατά κανόνα στο κλείσιμο του Φεβρουαρίου του επόμενου έτους και συγκεκριμένα με την απόδοση προμηθειών μηνός Φεβρουαρίου.
6. Από τον παρόντα Κανονισμό Πωλήσεων δεν αποδίδεται κανένα προβλεπόμενο bonus σε περίπτωση μείωσης χαρτοφυλακίου, όπως αυτό προσμετράται σύμφωνα με τις ανωτέρω παραγράφους 1, 2 & 3 παρά μόνον με την απαραίτητη προϋπόθεση στο κλείσιμο του έτους να έχει σημειωθεί αύξηση συνολικού χαρτοφυλακίου γενικών ασφαλίσεων τουλάχιστον 1€.
7. Ο κανονισμός δεν έχει ισχύ και δεν αποδίδεται κανένα προβλεπόμενο bonus σε περίπτωση λύσης της σύμβασης για οποιοδήποτε λόγο με τον Συνεργάτη.
8. Ο κανονισμός δεν έχει ισχύ και δεν αποδίδεται κανένα προβλεπόμενο bonus σε περίπτωση ληξιπρόθεσμων οφειλών του Συνεργάτη προς τη Wise Daedalus (εκτός εάν έχει εγγράφως συμφωνηθεί διαφορετικά).
9. Στη νέα παραγωγή δεν προσμετρώνται συμβόλαια από μεταφορά που είναι ήδη τοποθετημένα σε εταιρία της Wise Daedalus.
10. Στη νέα παραγωγή **προσμετρώνται** συμβόλαια από μεταφορές χαρτοφυλακίων ή υπεύθυνες δηλώσεις πελατών για μεταπρακτόρευση.
11. Οχήματα – Στόλοι οχημάτων εκ διαγωνισμών Δημοσίου (Δήμοι κλπ) δεν συμμετέχουν στον Κανονισμό.
12. Οποιοδήποτε **ιδιωτικό συμφωνητικό (ειδική συμφωνία) μεταξύ του Συνεργάτη και της Wise Daedalus, καταργεί τον παρόντα Κανονισμό Πωλήσεων.**

BONUS ΑΥΞΗΣΗΣ ΧΑΡΤΟΦΥΛΑΚΙΟΥ ΚΛΑΔΟΥ ΖΩΗΣ ΚΑΙ ΥΓΕΙΑΣ

Το **Bonus Αύξησης Χαρτοφυλακίου Κλάδου Ζωής** αναφέρεται στη διαφορά των **εισπραχθέντων καθαρών ασφαλίσεων** του τρέχοντος έτους σε σχέση με το προηγούμενο για τα προγράμματα **Κλάδου Ζωής**.

Η αμοιβή υπολογίζεται ως ποσοστό επί της αύξησης του εισπραγμένου χαρτοφυλακίου **κλάδου Ζωής** με την προϋπόθεση ότι το συνολικό εισπραγμένο χαρτοφυλάκιο του προηγούμενου έτους είναι τουλάχιστον **10.000€**.

Αποδίδεται με το κλείσιμο του οικονομικού έτους στους συνεργάτες που πραγματοποιούν αύξηση χαρτοφυλακίου όπως παρακάτω:

Αύξηση Χαρτοφυλακίου	Bonus
10.000€ – 12.000€	300€ + Laptop 14"
12.001€ - 16.000€	400€ + Laptop 14"
16.001€ - 25.000€	500€ + Laptop 14"
25.001€ και πάνω	1.000€ + Laptop 14"

Στην αύξηση του χαρτοφυλακίου δεν συμπεριλαμβάνονται συμβόλαια Επενδυτικών Προγραμμάτων (U/L).

Στην αύξηση του χαρτοφυλακίου προσμετρώνται οι μεταφορές συμβολαίων με υπεύθυνη δήλωση πελάτη.

Οι εταιρείες που συμμετέχουν στον Κανονισμό Πωλήσεων είναι οι εξής:



Σημ. Τα laptop που δίνονται αφορούν μοντέλα με επεξεργαστή i5, ram 8gb, hd 256gb ssd. Τα μοντέλα με οθόνη 14" είναι αξίας 499€ ενώ τα μοντέλα με οθόνη 15,6" είναι αξίας 599€.

ΣΥΣΤΗΜΑ ΣΤΗΡΙΞΗΣ ΚΑΙ ΕΝΤΑΞΗΣ ΝΕΩΝ ΣΥΝΕΡΓΑΤΩΝ

DAEDALUS ACADEMY

Η Wise Daedalus με αίσθημα ευθύνης απέναντι σε νέους – νέες Ασφαλιστικούς Διαμεσολαβητές και με στόχο την ενίσχυσή τους στην αρχή της επαγγελματικής τους σταδιοδρομίας, εκπονεί το πρόγραμμα στήριξης «Daedalus Academy» στο οποίο μπορούν να συμμετέχουν αποκλειστικά νέοι συνεργάτες του δικτύου.

Ποιοι έχουν δικαίωμα συμμετοχής

Ενεργοί Ασφαλιστικοί Διαμεσολαβητές που έχουν συνάψει σύμβαση **αποκλειστικής συνεργασίας** με την Wise Daedalus:

- Νέοι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές που δραστηριοποιούνται για πρώτη φορά στο χώρο της ασφαλιστικής διαμεσολάβησης.
- Έμπειροι ασφαλιστικοί διαμεσολαβητές που είναι νέοι συνεργάτες της Wise Daedalus.
- Υπάρχει ρητή δέσμευση στην εκπλήρωση συγκεκριμένης στοχοθεσίας εντός συμφωνημένου χρονοδιαγράμματος.
- Είναι ενταγμένοι στις ράντες ένταξης Νέων Συνεργασιών της εταιρείας.

Στοχοθεσία

- **2 νέα συμβόλαια Κλάδου Ζωής και Υγείας ανά μήνα**
- **Ελάχιστα συνολικά εισπραγμένα καθαρά ασφάλιστρα Ζωής και Υγείας, 2.000€ ανά μήνα**

Απαραίτητα πρέπει να πληρούνται αθροιστικά και οι δυο ανωτέρω προϋποθέσεις.

Αμοιβές

Προβλέπεται μηνιαία αμοιβή σύμφωνα με τον παρακάτω πίνακα:

Νέα Μηνιαία Παραγωγή Ζωής & Υγείας (σε καθαρά ασφάλιστρα)	Χρηματοδότηση
2.000€ - 3.000€	250€
3.001€ - 5.000€	350€
5.001€ και άνω	400€

Διάρκεια και Λήξη Χρηματοδότησης

Το «Daedalus Academy» έχει διάρκεια **6 μήνες** με **δυνατότητα παράτασης για επιπλέον 6 μήνες παρέχοντας την ίδια κλίμακα αμοιβών και στοχοθεσίας**. Για την παράταση απαιτείται:

- Να έχουν επιτευχθεί στο σύνολό τους οι παραγωγικοί στόχοι του πρώτου εξαμήνου
- Να υπάρχει ενδιαφέρον για συνέχισή του.
- Η σύμφωνη γνώμη της διοίκησης.
- Η διατήρηση του χαρτοφυλακίου τουλάχιστον για 2 έτη

Σε κάθε περίπτωση η συνολική διάρκεια του «Daedalus Academy Program» δεν μπορεί να ξεπερνά τους 12 μήνες.

Όροι και Προϋποθέσεις

1. Το «Daedalus Academy Program» είναι διαθέσιμο στους συνεργάτες από 01/02/2026 και κατόπιν υπογραφής σχετικού συμφωνητικού με τη διαδικασία που αναφέρεται παραπάνω.
2. Για την περίοδο όπου ο νέος συνεργάτης συμμετέχει στο «Daedalus Academy Program» αυτό λειτουργεί αντί προμηθειών και bonus που προβλέπονται από τον παρόντα Κανονισμό για τον κλάδο ζωής & υγείας.
3. Εάν κάποιον μήνα ο συνεργάτης δεν επιτύχει τον ελάχιστο στόχο (2.000€), τότε αμείβεται με προμήθειες για την νέα παραγωγή.
4. Στο κλείσιμο του τριμήνου, προκειμένου ο συνεργάτης να παραμείνει στο «Daedalus Academy Program», πρέπει να αποσταλεί στη διοίκηση επιστολή του ιδίου που να δηλώνει την επιθυμία του να συνεχίσει, συνοδευόμενη με αιτιολογημένη έκθεση του συντονιστή του.
5. Στους λοιπούς κλάδους, ο συνεργάτης αμείβεται κανονικά βάσει της συμφωνηθείσας σύμβασης, καθώς και σε περίπτωση που επιτύχει παραγωγή κλάδου ζωής και υγείας στις λοιπές συνεργαζόμενες εταιρίες, όπου δεν προσμετράται στο «Daedalus Academy Program», αμείβεται για αυτή με προμήθειες βάσει της σύμβασής του.
6. Ο έλεγχος επίτευξης της στοχοθεσίας και η καταβολή του «Daedalus Academy Program» γίνεται σε μηνιαία βάση.
7. Εάν στο κλείσιμο του τριμήνου ο συνεργάτης έχει επιτύχει τους προβλεπόμενους στόχους, τότε πραγματοποιείται 3μηνη εκκαθάριση, στην οποία αθροίζεται το σύνολο της παραδομένης παραγωγής του τριμήνου που προσμετράται στο «Daedalus Academy Program» και ο τρέχων 3ος μήνας επιδοτείται με την κλίμακα στην οποία εντάσσεται ο συνεργάτης βάσει του μέσου όρου της μηνιαίας παραδομένης παραγωγής τριμήνου.
8. Μετά την ολοκλήρωση του ελέγχου από την εταιρία, ενημερώνεται ο συνεργάτης και ο συντονιστής για την επίτευξη ή μη του στόχου και τα παραγωγικά του αποτελέσματα στο πλαίσιο του «Daedalus Academy Program».
9. Για συμβόλαια για τα οποία ο συνεργάτης επιδοτήθηκε μέσω του «Daedalus Academy Program», πρέπει να εξοφληθούν όλες οι αποδείξεις του 1^{ου} έτους, καθώς και η 1^η απόδειξη του 2^{ου} έτους, διαφορετικά οι ακυρώσεις των αποδείξεων αφαιρούνται από την νέα παραγωγή του συνεργάτη.
10. Στο «Daedalus Academy Program» δεν μπορούν να συμμετέχουν συντονιστές ασφαλιστικών πρακτόρων.
11. Στη νέα παραγωγή δεν προσμετρώνται συμβόλαια από μεταφορά που είναι ήδη τοποθετημένα σε εταιρία του «Daedalus Academy Program».

Ειδικές Σημειώσεις που αφορούν στον Κανονισμό Πωλήσεων Κλάδου Ζωής και Υγείας

1. Στον κανονισμό συμμετέχουν οι συνεργάτες που ανήκουν στις ράντες πολιτικής της Εταιρείας. Συνεργάτες που ανήκουν στην βαθμίδα VIP ή διατηρούν ειδική συμφωνία με την εταιρία, δεν έχουν δικαίωμα συμμετοχής στον κανονισμό.
2. Τα bonus υπολογίζονται επί **εισπραχθέντων καθαρών ασφαλίσεων**.
3. Προϋπόθεση για την απόδοση των αμοιβών του Κανονισμού Πωλήσεων είναι η προσκόμιση των αντίστοιχων **Τιμολογίων Παροχής Υπηρεσιών εκ μέρους του Συνεργάτη**.
4. Ο κανονισμός δεν έχει ισχύ και δεν αποδίδεται κανένα προβλεπόμενο bonus σε περίπτωση λύσης της σύμβασης για οποιοδήποτε λόγο με τον Συνεργάτη.
5. Ο κανονισμός δεν έχει ισχύ και δεν αποδίδεται κανένα προβλεπόμενο bonus σε περίπτωση ληξιπρόθεσμων οφειλών του Συνεργάτη.
6. Ο κανονισμός δεν έχει ισχύ και δεν αποδίδεται κανένα προβλεπόμενο bonus για όλες τις απευθείας συμβάσεις που ενδεχομένως ο συνεργάτης διατηρεί δια μέσου της Wise Daedalus με συνεργαζόμενες ασφαλιστικές επιχειρήσεις.
7. Οι extra καταβολές σε επενδυτικά προγράμματα δεν προσμετρώνται στον Κανονισμό.
8. Τα συμβόλαια **εφάπαξ καταβολής επενδυτικών προγραμμάτων U/L, προσμετρώνται κατά 5% μόνο στο bonus νέας παραγωγής U/L**.
9. Τα **ομαδικά συμβόλαια Κλάδου Ζωής & Υγείας** συμμετέχουν στον Κανονισμό σε **ποσοστό 10%**.
10. Τα συμβόλαια αλλοδαπών προσμετρώνται στον Κανονισμό.
11. Σε περίπτωση επιστροφής αμοιβών (claw back) λόγω ακύρωσης συμβολαίων σύμφωνα με την πολιτική των συνεργαζόμενων ασφαλιστικών επιχειρήσεων, το ποσό της αμοιβής (προμήθειες και bonus) που αναλογεί στον συνεργάτη, αφαιρείται από τις αμοιβές του τρέχοντος μήνα στον οποίο έγινε η επιστροφή προς την εταιρία και σε περίπτωση που δεν υπάρχουν αμοιβές προς απόδοση στο συνεργάτη, επιστρέφεται στην εταιρία.
12. Στη νέα παραγωγή δεν προσμετρώνται συμβόλαια από μεταφορά που είναι ήδη τοποθετημένα σε εταιρία της Wise Daedalus.
13. Στη νέα παραγωγή προσμετρώνται συμβόλαια από μεταφορές χαρτοφυλακίων ή υπεύθυνες δηλώσεις πελατών για μεταπρακτόρευση.



BONUS ΣΥΣΤΑΣΗΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΗ

Για κάθε νέο Συνεργάτη ή Πρακτορείο στο Δίκτυο της Wise Daedalus θα αποδίδεται στον Συστήσαντα το ποσό που αναγράφεται στον πίνακα:

Τύπος	Ποσό
ΑΘΗΝΑ - ΕΠΑΡΧΕΙΑ	
Συνεργάτης	200 €
Υπερπρομήθεια	1%

Απόδοση Bonus:

Α) Το Bonus αποδίδεται μόλις επιτύχει ο Νέος συνεργάτης την παραγωγή καθαρών εισπραγμένων ασφαλίσεων:

- 7.000€ Συνεργάτης

Το Bonus αποδίδεται το πρώτο 15νήμερο του Φεβρουαρίου του επόμενου έτους από το έτος που επιτεύχθηκε ο στόχος.

**Δύναται να δοθεί το 50% του Bonus Σύστασης προκαταβολικά αν επιθυμεί ο Συνεργάτης.*

BONUS TOP OF THE TABLE WISE DAEDALUS

Από φέτος προχωρήσαμε στην δημιουργία μιας νέας κατηγορίας VIP BONUS, που απευθύνεται σε Συνεργάτες με συνολική παραγωγή άνω των 500.000€ σε καθαρά ασφάλιστρα.

Συγκεκριμένα:

Νέα Παραγωγή Όλων των κλάδων (σε καθαρά ασφάλιστρα)	Χρηματοδότηση
500.000€ και πάνω	* Επιλογή Συνεργάτη

- **Κάλυψη χρηματοδότησης μισθοδοσίας γραμματέα γραφείου ή**
- **Χρήση εταιρικού οχήματος**

Ειδικές σημειώσεις που αφορούν το Bonus “TOP OF THE TABLE”

1. Η κάλυψη χρηματοδότησης μισθοδοσίας γραμματέα αφορά τον βασικό μισθό και μόνο. Εξαιρούνται οι εργοδοτικές εισφορές και διάφορα επιδόματα.
2. Η χρήση εταιρικού οχήματος αφορά τα εξής οχήματα:
 - a. PEUGEOT 3008
 - b. PEUGEOT 2008
 - c. CHANGAN Deepal S07

(Είμαστε ανοικτοί και σε δικές σας προτάσεις ή προτιμήσεις)

3. **Ανώτερο χρονικό** διάστημα χρήσης οχήματος ή κάλυψης γραμματέα, ορίζονται τα 4 έτη.
4. Απαραίτητη προϋπόθεση, να υπάρχει **αύξηση παραγωγής** ελαχίστου ορίου 12% κατ' έτος. Στην περίπτωση που δεν επιτευχθεί ο ετήσιος στόχος, η χρηματοδότηση της γραμματείας και η χρήση του εταιρικού οχήματος παύονται άμεσα.
5. Το ποσό που αφορά το μίσθωμα εγγύησης του οχήματος, επιβαρύνει τον συνεργάτη.

YOU BELONG
HERE.
WELCOME!
**WISE DAEDALUS
ACADEMY**

ΚΑΝΟΝΙΣΜΟΣ
ΠΩΛΗΣΕΩΝ

WISE D  ED  LUS
INSURANCE AGENTS

